

印刷会社で高実績を上げた女性講師のノウハウを伝授

楽しく実績を上げるビジネス力養成講座

～確実に使える仕事のコツ！伝授します～

終わる頃には
自信も結果も
ついてくる!

全12回

共催：公益社団法人日本印刷技術協会／大阪府印刷工業組合

若手社員の戦力化は企業にとって重要課題であり、業績はもちろん本人のやりがいや働き方にも大きく影響します。とくに印刷ビジネスは、工程が複雑で標準化が難しく社内外の連携、コミュニケーションは重要です。本講座は、まだ経験は多くないが今後成果を期待する人材の実践的育成、受講者本人の自分磨き、基礎確立のための演習を多く取り入れた内容です。

印刷業界に携わるうえで必要な心構え、考え方、役割、段取り力、仕事力の向上を図り成果を生み出していく基本行動を解説します。これらを学ぶことで自ら考え成長を続ける力、一生使える基礎力を身につけられます。印刷会社で高実績を上げた講師が分かりやすく、受講者個人個人の立場になって指導します。企業と社員自身の活性、発展のため本講座をご活用ください。

■講座のポイント (全12回)

こんな成果が欲しい方に

- ・ **目標を達成**する
- ・ **もっと必要**とされる
- ・ **気持ちが明るく**なる
- ・ **もっと信頼**される
- ・ **仕事が楽しく**なる
- ・ **多くの仕事をさばく**
- ・ **話が伝わる**
- ・ **不安を解消**する
- ・ **自信**をつける

- 1：仕事の現場（営業）の心得（キホンとなる考え方、印象力アップ、タブー）
- 2：仕事の現場（営業）の準備力（円滑に進めるために必要な準備）
- 3：目標達成の流れ（達成への具体的な対策）
- 4：新規開拓（結果につながる心得と行動の流れ）
- 5：コミュニケーション1（巻き込み力をあげてチーム力アップ）
- 6：コミュニケーション2（ファンを増やし強固な関係づくり）
- 7：ロジカルシンキング1（分かりやすくまとめ伝える力）
- 8：ロジカルシンキング2（納得してもらえる提案力）
- 9：提案の基本（会話から課題を引き出し、相談にのる力）
- 10：提案の基本（提案書、企画書の作成ポイント）
- 11：次につながる営業（継続する仕事へつなげる手法）
- 12：キャパシティの広げ方（効率を上げる細分化と見える化）



■日時：2020年4月16日開講 17:00～19:00 全12回

※毎月第3木曜日17時～ お飲み物、軽食付き

■会場：大阪印刷会館セミナールーム（JR「桜ノ宮」駅西口 徒歩5分）

■講師：戸谷有里子氏（Sorriso（ソリーゾ）代表）

福岡大学卒業後、ホテル勤務。その後、印刷会社にて営業活動を開始。入社2年目1億円超の新規受注獲得など大活躍。19年連続予算達成の好実績を持つ。その後、人材育成活動に注力。ICBインターナショナルにてビジネスマナーインストラクター・接客接遇インストラクターディプロマ取得。世界的コーチ アンソニー・ロビンズから指導を受けた行動心理学研究者 池田貴将氏より「実践心理学」を学ぶ。

■受講料（12回）：JAGAT 会員・大印工組合員 88,000 円／一般 110,000 円（消費税込）



お申込み Fax (06) 6353-5020

「楽しく実績を上げるビジネス力養成講座」参加申込書

2020.4.16 No. 582600146

貴社名：

所在地：〒

ご連絡担当者

部署/役職/氏名/mail

参加者名

部署・お役職

年齢

参加者名

部署・お役職

年齢

参加費（全12回）：JAGAT 会員・大印工組合員 88,000 円× _____ 名 / 一般：110,000 円× _____ 名

合計 _____ 円

■参加費は開催日までにお振込み下さい。【みずほ銀行中野支店(普)202430 社)日本印刷技術協会】
お問合せ：公益社団法人日本印刷技術協会 西部支社 Tel:06-6352-6845