

1月23日(水) 14:00-16:00

営業プロセスの見える化～結果管理から先行管理へ

案件ごとの収益の「見える化」に取り組む企業が増えている。厳しい受注環境のなか利益を確保するためには、より細かい単位での現状把握とすばやい対処が欠かせないからだ。

一方で、営業活動については個々の営業担当者に委ねられ属人的になっていることが多い。これからは個人任せではなく、より組織的な営業活動、そして受注後の原価の管理だけでなく、受注に至るまでのプロセスの管理や成功事例の共有が求められるだろう。

本ミーティングでは、MISと連動した営業管理ツールの紹介とそれを活用した城野印刷所様の事例を取り上げる。

<構成と内容> [講演タイトル・講師・構成・時間割は変更する場合があります]

- 14:00-14:20 オリエンテーション「営業に求められる見える化」
JAGAT 研究調査部 花房 賢
- 14:20-15:00 結果管理から先行管理を実現する営業支援・顧客管理システム「CRMis (クラミス)」
株式会社トスバックシステムズ 印刷システム事業部 取締役事業部長 若狭 益弘 氏
- 15:00-16:00 当社の営業支援システム活用法
株式会社城野印刷所 営業部統括部長 松下 和宏 氏

日時：2019年1月23日(水) 14:00-16:00

会場：公益社団法人日本印刷技術協会セミナールーム 〒166-8539 東京都杉並区和田 1-29-11

参加費：15,120円、JAGAT 会員 10,800円(税込) ※印刷総合研究会会員は無料

申込み：必要事項を記入して fax でお申込み下さい。お申込み受理後、参加証と請求書を送付します(申込後のキャンセル不可)

問合せ：支払い等の手続きについて TEL:03-5385-7185 内容について：03-3384-3113

参加申込書 営業プロセスの見える化～結果管理から先行管理へ No.101590064

お申込み FAX (03-3384-3216)

貴社名			
所在地	〒		
部門/役職/参加者名			
Tel		FAX	
Email			

参加費 一般 15,120円・JAGAT 会員 10,800円 × 名 = 円

本案内は今までに JAGAT 事業にご参加(登録)された方に送付しております。案内を希望されない場合は、右欄ご記入の上、FAX (03-3384-3216) まで本案内をご返送ください。□FAX 番号： 氏名：