

印刷会社の収益改善「営業の見える化」

～個人プレーから組織として営業活動を支援するには～

※オンライン受講はビデオ会議ツール「Zoom」を利用して受講いただきます。

営業の「売上金額」だけを見ていませんか？営業任せの体制になっていませんか？

印刷需要が減少傾向にあるなか、会社としてどのような取り組みをするべきでしょうか。主に社外で行う営業活動は、ブラックボックスでプロセスや成果が見えづらい状況です。さらに印刷需要は減少してもお客さまの悩みは多様化、複雑化して課題は増えています。

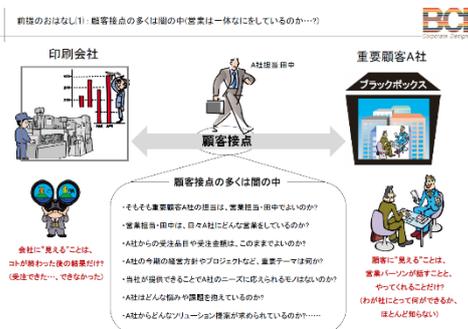
- ・お客さまの接点である営業はどう行動すべきでしょうか？
- ・今、求められる対面営業の魅力とは何でしょうか？

本講座では、従来の営業活動を思考と行動特性の両面から考え、効率的な営業活動を組織的に支援し、成果を最大化するためのポイントを解説します。

社内の意識改革、顧客とのコミュニケーション、売上向上を実現しましょう。ご参加お待ちしております。

カリキュラム

1. 営業現場の現状（見える化チェックシート）、印刷ビジネスの変化
2. 営業は要らないのか（営業は「聖域」か「ブラックボックス」か）
3. 今こそ“人”による営業活動が重要な理由
4. 印刷会社に求められる営業体制づくり（会社力を生かした営業活動で勝ち残る）
5. まずは顧客接点を担う「営業の見える化」



■日 時：2022年6月6日(月) 15:00～17:00

■会 場：大阪印刷会館セミナールーム（JR「桜ノ宮」駅西口 徒歩5分）

■講 師：田中 信一氏（株式会社ビジネスコミュニケーション研究所 代表取締役）

■対 象：営業リーダー、管理職、幹部、経営者の方など

■受講料（税込）：JAGAT会員・大阪府印刷工業組合員11,000円／一 般14,300円

※新型コロナウイルス感染対策実施中（検温、3密回避、アルコール消毒液設置、マスク着用、会場換気）

お申込み Fax (06) 6353-5020

ご記入いただいた個人情報に関する内容は厳正に取り扱います。

印刷会社の収益改善「営業の見える化」参加申込書

2022.06.06 No. 582600126

貴社名：

所在地：〒

ご連絡担当者

部署/役職/氏名

TEL

FAX

mail

参加者名/部署/役職

mail（オンライン受講必須）

参加者名/部署/役職

mail（オンライン受講必須）

参加費：JAGAT 会員・大印工組合員：11,000 円 × _____ 名 / 一般：14,300 円 × _____ 名

会場受講 or オンライン受講 合計 _____ 円

- 参加費は開催日までにお振込みください。【みずほ銀行中野支店(普)202430 社)日本印刷技術協会】
- お申込み:FAXにてお申込みください。■お問合せ:日本印刷技術協会 西部支社 Tel:06-6352-6845