

成果を生む営業の基本と実践

～顧客の信頼を得て結果を出し続けるための秘訣～

15名限定募集
お申込みはお早めに!
5,500円
(2日間、税込)

印刷物の受注競争が厳しさを増す現在、印刷営業の役割はたいへん重要です。

忙しく日常業務をこなしながら営業スキルを身につけることは容易なことではありません。

本講座は、今、営業に求められる本質的な役割を基本に、顧客満足向上のための提案手法を分かりやすく解説します。また、新規開拓の時間や手法について実践的な行動を分かりやすく紹介します。

訓練カリキュラム 経験豊富な解説+演習

- 営業スタイル
 - ・ 営業とは、営業のあるべき姿
 - ・ 現状の把握、今後必要なスキル
 - ・ 営業の担う役割と営業の本質
 - ・ コミュニケーションの基本(演習)
 - ・ 第一印象、好感度、仕事のコミュニケーション
 - ・ 仕事上の話の聞き方、伝え方、準備力(演習)
- 顧客の問題発見・解決の支援方法
 - ・ セールス成功の13の要素
- ・ 肩上がりの波(売上)を作る戦略(演習)
- ・ 数字の組み方とリソース配分
- ・ 結果が出にくい営業がはまるトラップ
- 実践的提案のポイント
 - ・ 新規開拓の秘訣、心得、受注へのつながり
 - ・ クライアントの一番の理解者になる
 - ・ インサイドセールス、オンラインセールス
 - ・ キャパシティの広げ方(演習)
 - ・ 論理的思考に基づいた伝え方(プレゼン演習)

■ 日 時 : 2025年9月18日(木)・24日(水) 10:00-17:00

■ 会 場 : 大阪印刷会館セミナールーム(JR桜ノ宮駅徒歩5分)またはオンライン受講

■ 講 師 : 戸谷有里子氏(Sorrison(ソリーゾ)代表)

福岡大学卒業後、ホテル勤務。その後、印刷会社において営業活動を開始。入社2年目1億円超の新規受注を獲得するなど大活躍。毎年予算を達成し続けた実績を持つ。2014年から人材育成活動に注力。ICBインターナショナルにてビジネスマナーインストラクター・接客接遇インストラクターディプロマ取得。世界的コーチ アンソニー・ロビンズから直接指導を受けた行動心理学研究者 池田貴将氏より「実践心理学」を学ぶ。著書『断れない!営業の心得』



■ 受講料 : 5,500円(消費税込) 先着15名さま限定

※オンライン受講について ~ビデオ会議ツール「Zoom」を利用して受講いただきます~

受講にあたっては、「同時双方向通信による生産性向上支援訓練利用規約」を事前にご確認ください。

<https://www.jeed.go.jp/js/jigyonushi/q2k4vk000000v87c-att/q2k4vk000003ojz1.pdf>

※Web会議可能PC、Zoomアプリケーション、インターネット環境、マイク、カメラをご用意ください。

お申込み Fax (06) 6353-5020

「成果を生む営業の基本と実践」講座 参加申込書

2025.09.18・24 No. 582600199

貴社名 :

業種 :

従業員数 :

所在地 : 〒

ご連絡担当者

部署/役職/氏名

TEL

FAX

Mail

ふりがな
参加者名

男 部署・役職
女 mail

@

年齢

正社員
契約社員
パート

ふりがな
参加者名

男 部署・役職
女 mail

@

年齢

正社員
契約社員
パート

参加費 : 5,500円 × 名 ☐ 会場受講 or ☐ オンライン受講

合計 円

■ 受講料のお振込先 : みずほ銀行中野支店 (普) 202430 社) 日本印刷技術協会

■ 内容のお問合せ先 : 公益社団法人日本印刷技術協会西部支社 Tel:06-6352-6845

生産性向上支援訓練とは、厚生労働省所管の公的な職業能力開発施設であるポリテクセンター関西の生産性向上人材育成支援センターが、地域の中小企業の生産性向上に関する課題やニーズに対応した知識・スキルを習得するために実施する公的な職業訓練です。今回、当公益社団法人日本印刷技術協会が事業取組団体としての選定を受け、ポリテクセンター関西からの業務委託により、会員企業の皆様のために生産性向上支援訓練を実施するものです。



独立行政法人高齢・障害・求職者雇用支援機構大阪支部
関西職業能力開発促進センター

ポリテクセンター関西